



# Ferretería Hnos. Julio

*Toma de decisiones. Establecimiento de precio (PVP), con márgenes garantizados y aplicación de descuentos y ofertas*

Jose Ignacio González Gómez

Departamento de Economía, Contabilidad y Finanzas - Universidad de La Laguna

[www.jggomez.eu](http://www.jggomez.eu)

Fuente: Elaboración propia

## Enunciado

Ferretería Hermanos Julio tiene clasificado sus clientes en cuatro categorías en función del volumen de ventas y a los que se les aplica una línea de descuento máximo.

Clasificación de los Clientes Ferreteria Hnos Julio				
	General	No Profesionales	Profesionales	Profesionales VIP
Línea de Dto Sobre PVP	0%	10%	30%	50%

La empresa quiere garantizarse un margen mínimo sobre el coste de adquisición del 21%.

## Se pide

Determinar el margen a aplicar sobre el coste para cumplir el objetivo de margen mínimo garantizado de tal forma que aplicando la línea de descuento a los Profesionales VIP alcancemos el objetivo planteado

# Solución

Fundamentos...

## Fundamentos y justificación de formulación

### Identificación de las variables del modelo

Coste de adquisición: C

Margen mínimo fijado sobre el coste: mg1

Objetivo: O1 = Pvp mínimo = C\*(1+mg1) = O1 (a)

Máximo descuento a soportar sobre el PVP con el fin de cumplir el objetivo sobre margen = Dto

PVP = C + (C\*mg2) = C (1+mg2)

Objetivo: O2 = Pvp \*(1-Dto) = C (1+mg2)\*(1-Dto) =O2 (b)

O1 = O2 ; (a) = (b) ; C\*(1+mg1) = C (1+mg2)\*(1-Dto)

Sustituyendo ..... y despejando el mg2 que es el que queremos conocer para aplicar al coste de adquisición con el fin de garantizar el margen de beneficio deseado (mg1) es...

$$mg2 = (mg1+Dto) / (1-Dto)$$

<b>Solución:</b>			
Marg. Min=	mg1		21%
Dto Máx sobre PVP	Dto		50%
Margen aplicar sobre el coste (*)	mg2 =		<b>142%</b>
* Margen aplicar sobre el coste (c) para garantizar el beneficio deseado (mg1)			
<b>Comprobación</b>			
Coste de adquisición (C)			25,00 €
Margen Mínimo deseado sobre el Coste (C)	21%		<b>5,25 €</b>
Pvp para cumplir objetivo:	142%		<b>60,50 €</b>
Dto Max sobre PVP:	50%		<b>30,25 €</b>
Ingreso Neto:			30,25 €
			25,00 €
		Beneficio	5,25 €
Margen / coste de adquisición:	21%		Ok

Clasificación de los Clientes Ferreteria Hnos Julio				
	General	No Profesionales	Profesionales	Profesionales VIP
Linea de Dto Sobre PVP	0%	10%	30%	50%
Coste de Adquisicion		25,00 €	Margen Mínimo:	21%
Margen Objetivo		142%	Pvp:	60,50 €
Pvp con Dto	60,50 €	54,45 €	42,35 €	30,25 €
Marg. Bruto:	35,50 €	29,45 €	17,35 €	5,25 €