

Caso**Puertos SL***Última Revisión: Septiembre 2001***Direct- Costing Perfeccionado. Toma de decisiones****DATOS GENERALES E INFORMACIÓN TÉCNICA..... 1****SE PIDE:..... 1****Datos generales e información técnica.**

Los márgenes de los tres productos A, B y C que fabrica Puertos SL (Direct-Costing perfeccionado), para el mes de julio son los que se muestran a continuación (en unidades monetarias):

	Producto A	Producto B	Producto C	Total
Ventas	400.000	540.000	300.000	1.240.000
- Costes de fabricación directos variables	160.000	277.500	117.500	555.000
= Margen Industrial sobre costes directos variables	240.000	262.500	182.500	685.000
- Costes de fabricación indirectos variables	130.000	172.500	110.500	413.000
= Margen Industrial de Contribución	110.000	90.000	72.000	272.000
- Costes comerciales variables	40.000	48.000	30.000	118.000
= Margen Comercial de Contribución	70.000	42.000	42.000	154.000

- Toda la producción terminada durante el mes ha sido totalmente vendida. Las ventas fueron:
 - A 2.000 unidades
 - B 3.000 unidades
 - C 1.000 unidades
- No existe sección principal de Administración.
- Los costes fijos totales se elevan a 90.000 u.m, siendo 30.000 u.m los correspondientes a A, 20.000 u.m los correspondientes a B y 20.000 u.m los que corresponden a C.

SE PIDE:

- 1.- ¿Cuánto cuesta fabricar cada unidad de cada producto? ¿Y comercializar cada unidad de cada producto?
- 2.- Determinar los márgenes unitarios de fabricación y venta de cada producto
- 3.- ¿A qué precio unitario vende esta empresa cada uno de sus productos?
- 4.- ¿Cuántas unidades físicas y monetarias tendrá que vender esta empresa de cada producto para empezar a obtener beneficios?
- 5.- ¿En que cantidad de unidades físicas pueden reducirse las ventas de cada producto para empezar a obtener pérdidas?