

Caso**Opticas, SA****Última Revisión: Septiembre 2001****Direct- Costing Perfeccionado. Toma de decisiones****DATOS GENERALES E INFORMACIÓN TÉCNICA..... 1****SE PIDE:..... ;ERROR! MARCADOR NO DEFINIDO.****Datos generales e información técnica.**

La empresa de asistencia sanitaria Opticas del Archipiélago, S.A., está interesada en implantar en la Ciudad de La Laguna una clínica para el tratamiento oftalmológico de cataratas, utilizando un procedimiento innovador mediante el cual no es necesario que el paciente sea hospitalizado.

El plan de viabilidad elaborado realiza una estimación de los costes e ingresos en que incurriría la empresa en **un año**, tal y como se muestra a continuación:

• Personal:		1.040.000 ptas/mes
2 oftalmólogos	600.000 ptas	
2 enfermeras	350.000 ptas.	
1 administrativo	90.000 ptas	
• Inmovilizado (se deprecia debido al transcurso del tiempo . Vida útil estimada: 5 años)		11.275.000 ptas
• Arrendamiento		300.000 ptas /mes
• Seguros		217.000 ptas
• Publicidad		450.000 ptas
• Suministros generales		15.000 ptas /mes

Adicionalmente cada paciente atendido supone un consumo de 5.000 ptas. de material quirúrgico (gasas, , líquidos oculares etc) y 1.675 ptas por gastos comunes (gas, electricidad, etc.)

Asimismo se conoce que el importe medio que cobrará Opticas del Archipiélago por cada paciente al que asista será de 25.000 ptas.

SE PIDE:

- ¿Cuántas asistencias deberá realizar **al año** Opticas del Archipiélago para empezar a obtener beneficios?