

Caso**Reunidos SA***Ultima Revisión: Septiembre 2001***Oferta más ventajosa. Coste de entrada en almacén. Icoterms.****DATOS GENERALES..... 1****SE PIDE:..... 1****Datos Generales.**

La empresa Reunidos SA, recibe dos ofertas para la adquisición de materia prima de dos proveedores distintos y le interesa determinar cual es más ventajosa para la empresa. Las condiciones de cada uno de ellos son las siguientes:

- Oferta proveedor de Valladolid: 10.000 Kg de materia prima a 10.000 um /Kg. Las condiciones de la compraventa son FAS. Dicha mercancía es transportada por tierra hasta el costado del buque en el muelle de Vigo (gastos de transporte por tierra = 75.000 um) donde se embarca con destino a Santa Cruz de Tenerife (transporte marítimo + seguro = 400.000 um). El proveedor además ofrece un descuento por pronto pago del 10% y un descuento por volumen incluido en factura de 4.000.000 ptas
- Oferta proveedor de Pamplona 10.000 Kg de materia prima a 9.750 um /Kg concediéndole el mismo un descuento por pronto pago del 5% y un descuento por volumen de mercancías incluido en factura del 2% de los Kilos (ragalados). Las condiciones de la compraventa son ExWorks. Dicha mercancía es transportada por tierra hasta el costado del buque en el muelle de Barcelona (gastos de transporte por tierra = 50.000 um) donde se embarca con destino a Santa Cruz de Tenerife (transporte marítimo + seguro = 600.000 um). Se deja a deber la mitad del importe del transporte en barco y todo los gastos del transporte desde el puerto de S/C hasta el almacén del comprador.

El comprador posee su almacén en el Polígono Costa Sur ascendiendo los gastos de transporte desde el muelle hasta el mismo a 25.000 um Los impuestos de aduana a recibo de la mercancía en Santa Cruz ascienden a 100.000 um Se deja a deber la mitad del importe del transporte en barco y todo los gastos del transporte desde el puerto de S/C hasta el almacén del comprador.

Se pide:

Seleccionar la oferta mas ventajosa

